



Wir sind ein in der Zentralschweiz führendes Familienunternehmen für ganzheitliche High-Tech-Lösungen rund um Heiz-, Solar- und Klimasysteme sowie Gebäudeautomation.

Wir suchen Sie zur Verstärkung für unser Aussendienst-Teams für den **Kanton Solothurn / Bern:**

Technischer Verkaufsberater Energiesysteme (m/w/d)

Ihre Herausforderung

- Verkauf unseres vielseitigen Produktportfolio's (Energiesysteme) und aktive Marktbearbeitung
- Führen von technischen Beratungsgesprächen mit Installateuren
- Akquisition von Neukunden und Betreuung des bestehenden Kundenstamms
- Abklärungen von technischen Details
- Erarbeiten von Konzepten und Lösungen
- Nachverfolgung der Offerten
- Messeauftritte, Besuch von Veranstaltungen, Repräsentation der Sigmatic AG
- Teilnahme an Sitzungen

Ihre Kompetenzen

- Techn. Grundausbildung in der Gebäudetechnik (Heizung, Sanitär)
- Vorzugsweise mit Weiterbildung in der Gebäudetechnik
- Verkaufs- oder Projektleitungserfahrung
- Gute Kundenorientierung und Kommunikationsfähigkeit
- Begeisterung für den Vertrieb und Freude am Kontakt mit Kunden
- Fundierte Office-Kenntnisse und gute Ausdrucksfähigkeit in Wort und Schrift
- Zuverlässige Persönlichkeit mit sorgfältiger Arbeitsweise

Ihre Perspektiven

- Eigener Firmenwagen zur privaten Nutzung inkl. Tankkarte, Handy
- Verbesserte Sozialleistungen
- Flexible Arbeitszeitmodelle, mehr als 5 Wochen Ferien, Home-Office, Finanzielle Beteiligung an Weiterbildungen
- Vielseitiges Aufgabengebiet mit Eigenverantwortung und Gestaltungsfreiraum
- Langfristige Perspektiven in einem kollegialen Umfeld
- Regelmässige Team-Events (Skitag/Töffausfahrt usw.), Feierabendbier und vieles mehr

Spricht Sie diese Herausforderung an? Dann freut sich Isabelle Püntener, Leiterin Personal auf Ihre Bewerbung via E-Mail.

Sigmatic AG, Frau Isabelle Püntener, Infanteriestrasse 2, 6210 Sursee

+41 41 925 11 45 / isabelle.puentener@sigmatic.ch / www.sigmatic.ch